



SENIOR SERVICE MANAGER (M/W/D)

ID: 3AD24



Leverkusen, Hybrid



40 Stunden pro Woche



Vollzeit / unbefristet



75.850 € - 89.200 € pro Jahr

Lerne uns kennen

Als einer der führenden **Industriedienstleister für die Chemie- und Prozessindustrie** bietet TECTRION ein umfassendes und herstellerübergreifendes Leistungsportfolio. Mit professionellen Anlagenservices, Engineering- und Instandhaltungslösungen und eigenen Fachwerkstätten übernehmen wir von der Planung, Koordination, Ausführung bis hin zur Überwachung alle technischen Aufgabenstellungen bei unseren Kunden. Unsere Arbeitswelt an den CHEMPARK-Standorten **Leverkusen, Dormagen und Krefeld-Uerdingen**, im Pharma- und Chemiepark **Wuppertal** und in **Monheim am Rhein** ist so vielfältig wie unsere **1.300 Mitarbeiter**

#TeamTectrion #neueChancen #mehralsChemie #gemeinsambewegen #Traumjob

Das kannst du bei uns bewegen

Die CURRENTA-Gruppe sucht **Dich** für die TECTRION und den Bereich **Elektrotechnik**.

Als **Senior Service Manager (m/w/d)** bist Du für folgende Aufgaben verantwortlich:

- **Strategische Betreuung** und gezielte Durchdringung der **zugeordneten Kunden und Betriebe** für die Produkte der Business Line Elektrotechnik.
- **Aufbau und Steuerung eines strukturierten Netzwerks** zu technischen Ansprechpartner*innen bei unseren Kunden.
- **Aktive Vermarktung** des **Elektrotechnik-Leistungsportfolios** (Einzelleistungen und kombinierte Lösungen).
- Identifikation, Bewertung und Entwicklung von **Vertriebschancen** (Opportunities) für die Produkte der Business-Line Elektrotechnik.
- **Fachliche Unterstützung** bei der Erstellung und Ausarbeitung von Angeboten.
- Schnittstelle zwischen Kunde und Fachbereich zur **Entwicklung technischer Lösungen**.
- **Fachliche Führung der Technical Sales** sowie Sicherstellung der einheitlichen und leistungsfähigen Arbeitsweise im technischen Vertrieb.

Das bringst Du mit

- Eine abgeschlossene technische Ausbildung im Bereich der Elektrotechnik mit entsprechender **Weiterbildung** zum/zur Meister*in oder Techniker*in im **elektrotechnischen Bereich** oder eine vergleichbare Qualifikation.
- **Mehrjährige Vertriebserfahrung** im technischen Vertrieb, idealerweise im chemischen oder industriellen Umfeld.
- Umfassendes **technisches und betriebswirtschaftliches Verständnis**.
- Ein **sicheres Auftreten** und sehr gute **Kommunikationsfähigkeiten**.
- **Fließende Deutschkenntnisse** in Wort und Schrift.
- **Führerschein** der Klasse B.

WIR FREUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG!

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!
Bitte gib in deiner Bewerbung deine
Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung
an. Bewerbungsunterlagen in
Papierform können wir leider nicht
zurücksenden.

TECTRION HEISST ALLE WILLKOMMEN!

Wir begrüßen Bewerbungen aller
Menschen ungeachtet von ethnischer,
sozialer, nationaler Herkunft,
Geschlecht, Alter, körperlichen
Merkmalen oder Einschränkungen,
Herkunft, Religion, Familienstand,
Schwangerschaft, sexueller
Orientierung, Geschlechtsidentität oder
einem anderen sachfremden Kriterium
nach geltendem Recht. Wir bekennen
uns zu dem Grundsatz, alle
Kandidat*innen fair zu behandeln und
Benachteiligungen auszuschließen. Wir
sind Mitglied der Charta der Vielfalt.